

## FUNCION SI

NOMBRES	VENTAS POR DIA	BONIFICACION	VENTAS MES	METAS PROPUESTAS	MENSAJE 1	OTRA BONIFICACION	VENTAS FEBRERO	VENTAS MARZO	MENSAJE 2	MENSAJE 3
Carlos	1.200.000	100.000	15.000.000	17.000.000	No cumplio	0	3.500.000	4.430.000	Buen mes	750.000
Diana	1.300.000	100.000	20.000.000	18.000.000	Alcanzo	3.000.000	5.250.000	5.150.000	Aplicar estrategia	3.000.000
Juan	1.500.000	100.000	15.000.000	20.000.000	No cumplio	0	4.320.000	4.800.000	Buen mes	750.000
Monica	800.000	50.000	22.000.000	12.800.000	Alcanzo	3.300.000	9.430.000	8.480.000	Aplicar estrategia	3.300.000
Gustavo	950.000	50.000	18.000.000	26.500.000	No cumplio	0	7.650.000	8.600.000	Buen mes	900.000
Karol	1.400.000	100.000	19.500.000	17.200.000	Alcanzo	2.925.000	8.380.000	7.400.000	Aplicar estrategia	2.925.000

**BONIFICACION:** Si la venta por dia es **mayor a 1000000**; su bonificacion más 100000;de lo contrario más 50000

**MENSAJE 1:** Si ventas por mes son mayores o iguales que metas propuestas, entonces "Alcanzó" de lo contrario "No cumplió".

**OTRA BONIFICACION:** Si las metas fueron alcanzadas; recibe bonificacion del 15% sobre las ventas por mes; de lo contrario no

**MENSAJE 2:** Si las ventas de marzo son mayores a las ventas de febrero, muestre "Buen mes" de lo contrario "Aplicar estrategia".

**MENSAJE 3:** Si ventas febrero son mayores que las de marzo;calcule el 15% sobre el valor de las ventas por mes; de lo contrario el 5%